

Kompletna checklista za kupnju rabljenog automobila

50 točaka za siguran pregled — dizajnirano za print i nošenje na pregled vozila

Ovaj vodič pokriva svaku točku koju trebate provjeriti prije kupnje rabljenog automobila — od prvog telefonskog kontakta s prodavateljem do potpisa kupoprodajnog ugovora. Isprintajte ga, ponesite sa sobom i obilazavajte svaku stavku tijekom pregleda.

Vozilo: _____	Datum pregleda: _____
Prodavatelj: _____	Cijena: _____
Kilometraža: _____	VIN: _____

1. PRIPREMA — Prije odlaska na pregled

- 1. Definirajte ukupni budžet** — Kupovna cijena + porez (5%) + registracija (150-250 EUR) + osiguranje (110-350 EUR) + nulti servis (200-400 EUR)
- 2. Provjerite VIN u bazi** — HAK/MUP baza za HR vozila, AutoDNA ili carVertical za uvozna — tražite stete, km, broj vlasnika
- 3. Istrazite poznate kvarove modela** — Pročitajte forumske teme i recenzije za točno taj motor i godiste
- 4. Pripremite listu pitanja za prodavatelja** — Razlog prodaje, profil voznje, zadnji servis, poznati nedostaci, originalni kljucevi
- 5. Dogovorite pregled na dnevnom svjetlu** — Nikad u mraku, po kisi ili u zatvorenoj garazi
- 6. Tražite hladan motor pri dolasku** — Ugrijani motor maskira zvukove trošenja i probleme s paljenjem

2. DOKUMENTACIJA — Provjerite prije nego gledate auto

- 7. Prometna dozvola** — VIN na dozvoli = VIN na autu. Ime prodavatelja = vlasnik u prometnoj
- 8. Servisna knjizica** — Neprekidni niz zapisa s pecatima. Kilometraze moraju logično rasti
- 9. Racuni za popravke** — Dokazi o investicijama u vozilo — pozitivan signal, ne negativan
- 10. Broj prethodnih vlasnika** — 1-2 vlasnika u 5-8 god. = normalno. 5 vlasnika u 3 god. = crvena zastava
- 11. COC dokument (za uvezena vozila)** — Potvrda sukladnosti — potrebna za homologaciju. Bez nje postupak je skuplji za 150-300 EUR

[] **12. Potvrda o plaćenom porezu** — Kod kupnje od privatne osobe provjerite je li porez na stjecanje plaćen

3. VIZUALNI PREGLED — Eksterijer

- [] **13. Razlike u boji između panela** — Gledajte iz kuta — različite nijanse = ponovno lakiranje nakon udara
- [] **14. Razmaci između panela** — Moraju biti jednaki na obje strane. Nejednaki = neprofesionalni popravak
- [] **15. Gume — ravnomjernost trosenja** — Neravnomjerno trosenje = problem s geometrijom ili ovjesom
- [] **16. Stakla — datumi proizvodnje** — Sva stakla iste godine. Zamijenjeno staklo = moguć popravak nakon udara
- [] **17. Pragovi i podvozje** — Pogledajte s donje strane — korozija, tragovi udara, zakrpe kitom
- [] **18. Prednji/stranji branik** — Provjerite poravnanje i razmake. Sitne ogrebotine su normalne, pomak nije
- [] **19. Brtve vrata i prozora** — Istrosenost, pukotine, ulazanje vode — zamjena 50-150 EUR po brtvii

4. VIZUALNI PREGLED — Interijer

- [] **20. Istrosenost volana, papucica, mjenjaca** — Mora odgovarati navedenoj kilometraži. Izlizan volan na 80.000 km = sumnja
- [] **21. Vлага ispod tepiha i u prtljžnik** — Mokri tepisi, plijesan = prokisnjavaње ili plavljeni auto
- [] **22. Sjedala — stanje i funkcioniranje** — Električno pomicanje, grijanje, ventilacija — testirajte sve
- [] **23. Mirisi u kabini** — Prejak osvježivač = maskiranje. Miris vlage = problem. Miris izgorenog = kvar
- [] **24. Instrument ploča — kontrolne lampice** — Sve lampice moraju kratko zasvijetliti pri paljenju i ugasiti se. Trajno ugasene = namjerno isključene
- [] **25. Klima uređaj — obje strane** — Testirajte na najhladnije i najtoplije. Dvozna klima mora raditi neovisno L/D

5. MOTOR I MEHANIKA

- [] **26. Hladni start — prvih 60 sekundi** — Slušajte: zveckanje = razvodni lanac, lupkanje = hidraulični podizaci
- [] **27. Dim iz auspuha** — Bijeli kratki = OK. Bijeli trajan = brtva glave. Plavi = trosi ulje. Crni (dizel) = ubrizgavanje
- [] **28. Razina i stanje motornog ulja** — Između MIN/MAX, smeđe boje. Crno/gusto = kasna zamjena. Mlijecno = rashladna u motoru
- [] **29. Razina rashladne tekucine** — Mora biti između oznaka. Masna folija na površini = curenje ulja u rashladni sustav
- [] **30. Stanje remenja i crijeva** — Pukotine, istrosenost, mekoca. Losa crijeva = curenje na putu
- [] **31. Turbo punjac (ako ga ima)** — Slušajte zvizdanje pod opterećenjem. Zraka u cijevima = labav spoj ili pukotina
- [] **32. Curenja — ulje, rashladna, kociona** — Pregledajte pod autom nakon što je stajao 10 min s upaljenim motorom
- [] **33. DPF filter (dizel)** — Pitajte o profilu vožnje. Kratke gradske relacije = rizik zacopanja. Cijena zamjene: 600-1.500 EUR

6. PROBNA VOZnja — Minimalno 20 minuta

- [] **34. Mjenjac — svi stupnjevi prijenosa** — Svaka brzina glatko. Trzaji kod automatika = skup popravak (800-3.000+ EUR)
- [] **35. Spojka (rucni mjenjac)** — Provjerite tocku hvatanja — previsoka = istrosena spojka (zamjena 400-900 EUR)
- [] **36. Kocnice — test na ravnoj cesti** — Kociti ravno, bez povlacenja. Vibracija = iskrivljeni diskovi. Skripanje = istrosene plovice
- [] **37. Ovjes — lezeci policajci** — Lupkanje = sponi/selen blokovi. Njihanje = amortizeri. Skripanje = suhi lezajevi
- [] **38. Upravljanje — pustanje volana** — Auto mora drzati pravac. Povlacenje = geometrija ili krajnici
- [] **39. Vibracije pri 80-120 km/h** — Vibracija volana = nebalansirane gume ili naplatak. Vibracija karoserije = kardanski zglob
- [] **40. Buka na autocestovnoj brzini** — Hum iz kotaca = istroseni lezajevi (200-400 EUR). Zvizdanje = brtve
- [] **41. Start-Stop sustav** — Ako ga ima — radi li pravilno? Cesto ga vlasnici iskljuce jer akumulator ne drzi
- [] **42. Parking senzori i kamera** — Testirajte pri parkiranju — svi senzori moraju reagirati

7. ELEKTRONIKA I SIGURNOST

- [] **43. Sva elektricna stakla** — Gore/dolje, auto-stop funkcija na vozacevom
- [] **44. Elektricni retrovizori** — Pomicanje, grijanje, automatsko sklapanje
- [] **45. Infotainment sustav** — Brzina reakcije, Bluetooth, navigacija, radio. Spor sustav = poznat problem kod nekih modela
- [] **46. Svjetla — sva** — Kratka, duga, dnevna, maglenke, zmigavci, stop, rikverc, tablicna. Zamjena LED modula: 200-800 EUR
- [] **47. Tempomat / adaptivni tempomat** — Testirajte na otvorenoj cesti — mora drzati i prilagodavati brzinu

8. ZAVRSNI KORACI — Prije potpisa

- [] **48. Profesionalna defektaza u nezavisnom servisu** — Dizalica + dijagnostika + kocnice. Troskak: 50-100 EUR. Prodavac odbija = odustanite
- [] **49. Provjera svih kljuceva** — Dva originalna kljuca? Zamjena kljuca s cipom: 150-400 EUR
- [] **50. Kupoprodajni ugovor** — Puno ime, VIN, točna cijena, km, poznati nedostaci, datum, potpisi obje strane

CRVENE ZASTAVE — Odmah odustanite ako:

- !!! 1. Prodavatelj odbija defektazu u servisu po vasem izboru
- !!! 2. VIN na autu ne odgovara VIN-u u prometnoj dozvoli
- !!! 3. Motor je vec bio ugrijan kad ste dosli — bez vaseg pristanka
- !!! 4. Mlijecno/pjenasto ulje ispod cepa za ulje ili na mjernoj sipci
- !!! 5. Prodavatelj pozuruje s odlukom: 'imam jos jednog kupca'
- !!! 6. Nema ni jednog dokumenta — ni prometne, ni servisne, ni racuna
- !!! 7. Ugovor s nizom cijenom 'da se plati manje poreza'
- !!! 8. Kilometraza ne odgovara istrosenosti interijera
- !!! 9. Trzaji ili lupkanje automatskog mjenjaca pri prebacivanju
- !!! 10. Prodavatelj nije vlasnik iz prometne i nema ovlastenje

PREGOVARACKE TAKTIKE

Svaki pronadjeni nedostatak je argument za nizu cijenu. Istrosene kocnice (zamjena 150-300 EUR), los ovjes (200-500 EUR), istrosene gume (400-700 EUR) — zbrojite realne troskove popravaka i predlozite nizu cijenu za taj iznos.

Nikad ne pokazujte odusevljenje. Cak i ako je auto savrsen, zadržite neutralan stav. Trenutak kad prodavatelj vidi da 'morate imati bas taj auto' je trenutak kad gubite pregovaracku poziciju.

Donesite gotovinu (ili dokaz raspolozivosti). Prodavatelji su spremniji na popust kad znaju da novac moze biti na njihovom racunu danas, bez cekanja kredita ili slanja uplata.

Usporedite s trzistem. Prije pregovora otvorite Njuskalo i Index Oglase na mobitelu — pokazite prodavatelju oglase za isti model po nizoj cijeni. Konkretni primjeri su jaci od 'mislim da je preskupo'.

Budite spremni otici. Najjaci pregovarecki alat je spremnost da odustanete. Ako prodavatelj ne snizi cijenu — zahvalite se i krenite. U 50% slucajeva, nazvat ce vas do kraja dana s boljom ponudom.